

# Вакансии

**Внимание:** отправляя свое резюме, вы подтверждаете согласие на обработку персональных данных, в соответствии с [действующей политикой защиты персональных данных](#).

## Ведущий специалист по работе с заказчиками

### Обязанности:

- Организовывать работу по реализации продукции, работ, услуг предприятия белорусскими и зарубежными заказчиками;
- Проводить работу по созданию сетей сбыта продукции, работ, услуг предприятия (осуществлять построение каналов продвижения продукции, работ, услуг заказчикам, организовывать взаимодействие с посредниками);
- Проводить анализ спроса, предложение, тенденции развития, рыночных возможностей предприятия, разрабатывать совместные проекты, организовывать анализ объемов продаж, осуществлять подготовку отчетности;
- Осуществлять сопровождение проектов по внешнеэкономической деятельности;
- Разрабатывать краткосрочные и долгосрочные прогнозы развития рынка.

### Требования:

- Высшее техническое или экономическое образование;
- Опыт продаж (B2B) (B2C);
- Опыт поиска и взаимодействия с иностранными заказчиками;
- Уверенное владение английским языком (Intermediate (B1) Upper intermediate (B2) Advanced (C1));
- Опыт ведения проектов по ВЭД;
- Знание деловой этики;
- Знание юридических основ по проведению и документальному оформлению внешнеэкономических сделок;

- Навыки анализа определения перспектив развития;
- Умение планировать работу;
- Уверенный ПК-пользователь;
- Внимательность, инициативность, желание работать.

**Условия:**

- Оформление на полный рабочий день;
- Зарубежные командировки;
- Социальный пакет;
- Профессиональный рост;
- Предоставление служебного жилья;
- Оплата труда по результатам собеседования;
- Испытательный срок 3 месяца.

По вопросам трудоустройства по вакансии обращаться по тел.:  
+375297717944 (Ирина Алексеевна).